



**VOLUME
GRAPHICS**
SOLUTIONS ABOUT VOXELS

Wir suchen für den stetigen Ausbau unserer nationalen und internationalen Vertriebsaktivitäten eine/n:

SOFTWARE-VERTRIEBSKOORDINATOR

(m/w)

ÜBER VOLUME GRAPHICS

Volume Graphics entwickelt und vermarktet weltweit einzigartige Softwaretechnologien und Anwendungssoftware zur dreidimensionalen Darstellung von Tomogrammen und deren Auswertung. Weltweit werden 70 bis 80 Prozent aller industriellen Anwendungen zur Darstellung und Analyse von CT-Daten mit *Volume Graphics* Software durchgeführt.

Vorrangig entwickelt *Volume Graphics* Anwendungssoftware für die industrielle Qualitätskontrolle, die mit Hilfe von 3D-bildgebenden Verfahren durchgeführt wird. In diesem stetig wachsenden Marktsegment ist *Volume Graphics* der führende Softwareanbieter. Der Wachstumsmarkt der industriellen Qualitätskontrolle mittels 3D-bildgebender Verfahren bietet viel Raum für innovative Produktentwicklungen, an denen *Volume Graphics* bereits heute arbeitet.

Die Produkte kommen in High-Tech-Branchen, wie z.B. der Automobil-, Luft- und Raumfahrtindustrie, deren Zulieferern, sowie in Forschung und Wissenschaft zum Einsatz.

WIR BIETEN IHNEN

- Die Möglichkeit, in einer interessanten Wachstumsphase eines Unternehmens aktiv und in verantwortlicher Position mitzuwirken
- Eine Position, in der Sie nach einer Einarbeitungsphase in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung die Koordination des weltweiten Vertriebs unserer Softwareprodukten übernehmen
- Eine angenehme Arbeitsumgebung in einem dynamisch wachsenden Unternehmen mit einem engagierten Team an einem attraktiven Standort

IHR PROFIL

- Diplom-Betriebswirt/in oder vergleichbare Qualifikation. Vorteilhaft wäre Erfahrung im internationalen Marketing und Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Softwareprodukte, idealerweise in High-Tech Märkten wie z.B. Automobil-, Luft-, Raumfahrtindustrie
- Sie können sich mit den Herausforderungen und dem „Geist“ eines aufstrebenden mittelständischen Unternehmens identifizieren
- Selbstständigkeit, Einsatzbereitschaft, Durchsetzungsvermögen, Flexibilität, Überzeugungskraft, Fähigkeit zur Teamarbeit
- Verhandlungsfähigkeit bis auf Geschäftsleitungsebene
- Strukturiertes Arbeiten und Organisationsgeschick
- Kundenorientiertes Arbeiten, gute Kontaktfähigkeit zu OEMs und Kunden
- Sprachkenntnisse: verhandlungssicheres Englisch; weitere Fremdsprachenkenntnisse wären vorteilhaft
- Bereitschaft zu gelegentlicher weltweiter Reisetätigkeit

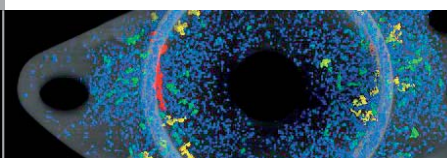
AUFGABEN

- Ausbau und Strukturierung unserer internen Vertriebsorganisation und deren Abläufe
- Ausbau unseres Vertriebsnetzwerkes weltweit
- Betreuung unserer Vertriebsmitarbeiter und -partner weltweit
- Networking mit Entscheidungsträgern unserer OEMs und Lead-Kunden
- Vertrags- und Preisverhandlungen mit Lead- und Großkunden
- Pflege und Ausbau der bestehenden Key-Kundenbeziehungen im In- und weltweiten Ausland
- Strukturierung des Reporting und Controlling für unsere Vertriebsmitarbeiter sowie unserer internationalen Vertriebspartner.
- Organisation von Marketingaktivitäten, z.B. Messeauftritten, Schalten von Werbung, Press Releases, Erstellen von Werbematerialien, etc..
- Einführung und Ausbau eines neuen CRM-Systems

Wir bieten Ihnen eine angenehme Arbeitsumgebung in einem dynamischen Unternehmen mit offener Unternehmenskultur und flachen Hierarchien. Hier finden Sie Raum für eine anspruchsvolle, interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit.

Eigenverantwortlich gestaltete, flexible Arbeitszeiten, eine leistungsbezogene Vergütung und ein Arbeitsplatz mit modernstem Equipment runden unser Stellenangebot ab.

Haben Sie Interesse an dieser Position? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an jobs@volumegraphics.com. Wir freuen uns sehr darauf, Sie kennen zu lernen.



VOLUME GRAPHICS GMBH

Wieblingler Weg 92a

69123 Heidelberg, Germany

Tel. +49 (0)6221 73920-60

www.volumegraphics.com

jobs@volumegraphics.com